

## CHI SIAMO

Pouey International è una **società familiare indipendente**, fondata nel **1884**, specializzata nella **protezione del credito commerciale** e nella **gestione del rischio cliente**.

Da oltre **140 anni** aiutiamo le imprese a **vendere in sicurezza**, proteggendo la loro liquidità e sostenendo la crescita anche nei momenti più complessi del ciclo economico.

Con una presenza consolidata in **6 Paesi europei** (Francia, Italia, Spagna, Germania, Belgio, Paesi Bassi), una rete di **950 agenti** e **3.500 clienti attivi**, Pouey è oggi un punto di riferimento per **PMI, e gruppi industriali** che vogliono rafforzare la propria solidità finanziaria.

## I NOSTRI SERVIZI:

- **Inchieste commerciali** approfondite sui clienti e potenziali clienti, con dati finanziari aggiornati e valutazione dell'affidabilità.
- **Recupero crediti** con rete internazionale e giuristi interni, per risultati rapidi e senza trattenute.
- **Soluzioni di monitoraggio e scoring**, per leggere in anticipo i segnali di rischio e prendere decisioni informate.
- **Assicurazione del credito mirata**, che protegge dai mancati pagamenti e libera risorse per la crescita.

## CONTESTO DI MERCATO

Il comparto edile vive oggi una fase delicata. Dopo un biennio di forte espansione, il 2025 ha segnato:

- un **incremento medio di 10 giorni nei tempi di incasso** (Q1 2025),
- un **aumento delle istanze di fallimento (post incentivi, SuperBonus, PNNR)**
- una crescente **selettività del credito bancario** e difficoltà di liquidità diffuse anche tra aziende storiche.

In questo scenario, anche imprese solide si trovano a **finanziare i propri clienti** e a sostenere ritardi che pesano sul cash flow, sui margini e sulla capacità di investimento.

Il progetto **Pouey – Gruppo DEC** nasce per offrire ai soci **uno strumento concreto, flessibile e immediato** per difendere la propria redditività e pianificare la crescita in modo più sicuro.

**Perché assicurare il credito:** Vendere a 30, 60 o 90 giorni equivale a **finanziare i clienti**. Se un pagamento non arriva, non si perde solo una fattura:

- si blocca la **liquidità**,
- si rinviando **investimenti o acquisti**,
- aumenta la **dipendenza dal sistema bancario**,
- cresce il rischio di **effetto domino** sugli altri fornitori.

L'**assicurazione del credito** permette di **trasferire questo rischio** a una compagnia specializzata, che interviene in caso di insolvenza con un **indennizzo certo** e servizi di

**recupero automatico.**

Inoltre, la copertura aiuta a **negoziare condizioni commerciali più competitive**, sviluppare nuovi clienti e mantenere la fiducia dei partner finanziari.

## LA SOLUZIONE POUEY

**Serenitas** è la soluzione assicurativa sviluppata da Pouey per chi vuole **proteggere solo ciò che serve**, senza vincoli di portafoglio o fatturato.

È una formula **semplice, flessibile e su misura**, pensata per PMI e aziende che operano in filiere industriali come l'edilizia.

**Principali caratteristiche:**

- **Copertura personalizzabile** da 3.000 € a 300.000 € per singolo cliente
- **Durata:** 4 o 12 mesi a scelta
- **Indennizzo 100% HT**, certo e rapido (entro 30 giorni)
- **Recupero crediti incluso** senza costi aggiuntivi
- **Analisi preventiva** su ciascun cliente con valutazione Pouey
- Nessun obbligo di assicurare tutto il portafoglio
- Premio fisso calcolato in base all'importo e al rischio (non sul fatturato)

**Come funziona – in 4 passaggi**

1. L'azienda sceglie i clienti da garantire.
2. Pouey valuta la loro solidità e assegna un limite di esposizione.
3. Il socio attiva la copertura e paga un premio fisso solo per quella posizione.
4. In caso di insoluto, Pouey gestisce il recupero e **indennizza al 100% del danno**.

## IL PROGETTO PER I SOCI DEC

**Punti chiave del progetto:**

- **Polizza consortile dedicata**, con attivazione individuale delle coperture.
- **Supporto personalizzato** per la valutazione dei clienti e la gestione del rischio.
- **Sessioni formative** per approfondire i temi del credito commerciale e della protezione della marginalità.

**Benefici per i soci:**

- Accesso a una soluzione **specializzata per il settore edile**.
- **Flessibilità:** attivi solo le coperture che servono, quando servono.
- **Protezione immediata** su clienti nuovi o esistenti.
- **Maggiore sicurezza commerciale** per espandere il giro d'affari.

**Sara Nasti:** Responsabile Commerciale Emilia-Romagna e Marche

**Camille Vial:** Country Manager Italia

**Franck Lemoine:** Direttore commerciale Gruppo

# POUEY INTERNATIONAL GRUPPO DEC

Protezione del credito per il settore edile



# Chi siamo ?



**Societa' familiare dal 1884**  
oggi arrivata alla 6°  
generazione



**140 anni di esperienza**  
nella tutela del credito

**Specialisti in PMI e filiere**  
industriali



**Leader francese indipendente**  
sul mercato

**Azionariato totalmente**  
autonomo



**Presenza internazionale**  
con 8 filiali  
(FR, IT, SP, PG, BE, PB)



**Presenza di oltre**  
**1.000**  
agenti e analisti  
specializzati nel mondo

# POUEY in cifre



+200

Collaboratori



1,5 miliardi  
assicurati nel  
2024



Mcr (minimum capital requirement) – solvency II

598%

Scr (solvency capital required) – solvency II

148%



3.500  
Clienti attivi



SECURE YOUR BUSINESS

# Cosa facciamo ?

Il nostro gruppo supporta gli imprenditori nella tutela dei loro crediti commerciali con tre attività strategiche mirate :

1

## INCHIESTE COMMERCIALI APPROFONDITE & MONITORAGGIO

- ✓ Ricerca dettagliata e aggiornata sullo stato di solvibilità di un'azienda
  - ✓ Dati freschi
- ✓ Parere su un'esposizione creditizia

2

## RECUPERO CREDITI

- ✓ Solleciti intensivi
- ✓ Interventi fisici di agenti locali con i debitori

3

## ASSICURAZIONE CREDITO CASO PER CASO

- ✓ Copertura assicurativa su selezione
- ✓ Prevenzione personalizzata del rischio di insoluto

Tutti i nostri servizi vengono sviluppati **su misura e sono pensati** per sostenere piccole e medie aziende in decisioni sicure.



**Cosa  
condividiamo  
oggi ?**

# CONTESTO DI MERCATO | EDILIZIA

- Ripresa economica post-pandemica di forte espansione sul biennio **2021 – 2022**
- **2023: crescita con primi segnali di frenata** → rallentamenti dovuti alle modifiche del Superbonus e al blocco nella **cessione dei crediti fiscali**
- **2024: pesante contrazione del settore**  
→ produzione in calo del **7,5%**  
→ **+ 25,7% di fallimenti** (2.160 imprese chiuse) contro le 1.718 del 2023, dieci punti sopra la media nazionale
- Riduzione degli incentivi, blocco del **Superbonus**, lentezza dei cantieri **PNRR**, immobilizzo dei **crediti fiscali e aumento dei costi energetici**, hanno messo in crisi la liquidità delle imprese.
- **2025:** Oltre 75 giorni medi di ritardo nei pagamenti (Q1 2025, +10 gg) nel settore e un'incremento significativo degli insoluti.

# RIPERCUSSIONI SULLE PICCOLE E MEDIE AZIENDE

- Perdita immediata di liquidità
- Rischio concreto di blocco dell'attività
- Maggiore pressione da banche e fornitori
- Anche aziende solide in difficoltà di cassa
- Necessità di strumenti accessibili e flessibili



# Perché assicurare il credito ?

- Protegge l'impresa
- Trasferisce il rischio d'insoluto a un terzo
- Massimizza la liquidità
- Aumenta la capacità finanziaria dell'azienda
- Agevola le negoziazioni commerciali **senza dover finanziare i clienti**

Diverse  
tipologie di  
polizze  
assicurative

# LIMITI POLIZZE TRADIZIONALI

Obbligo di assicurare tutto il portafoglio

Esclusione, limitazione o revoca su ditte individuali, clienti nuovi, aziende di nuova costituzione, paesi a rischio

Indennizzi parziali (80-90%) e tempi lunghi (fino a 6 mesi)

Bonus/malus sulla polizza

Burocrazia pesante

# LA SOLUZIONE POUHEY | SERENITAS

Coperture assicurative caso per caso su selezione

Assicurazione mirata su posizioni di alto rischio, anche limitate o rifiutate da altre assicurazioni

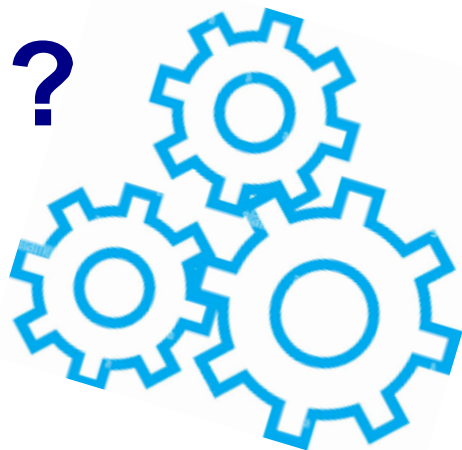
Indennizzo al 100% in 30 giorni, senza franchigie

Premio fisso e nessuna variazione del costo assicurativo anche in caso di sinistro

Complementarità: utilizzabile come integrazione a un'assicurazione esistente

Funzionamento semplice

# Come funziona ?



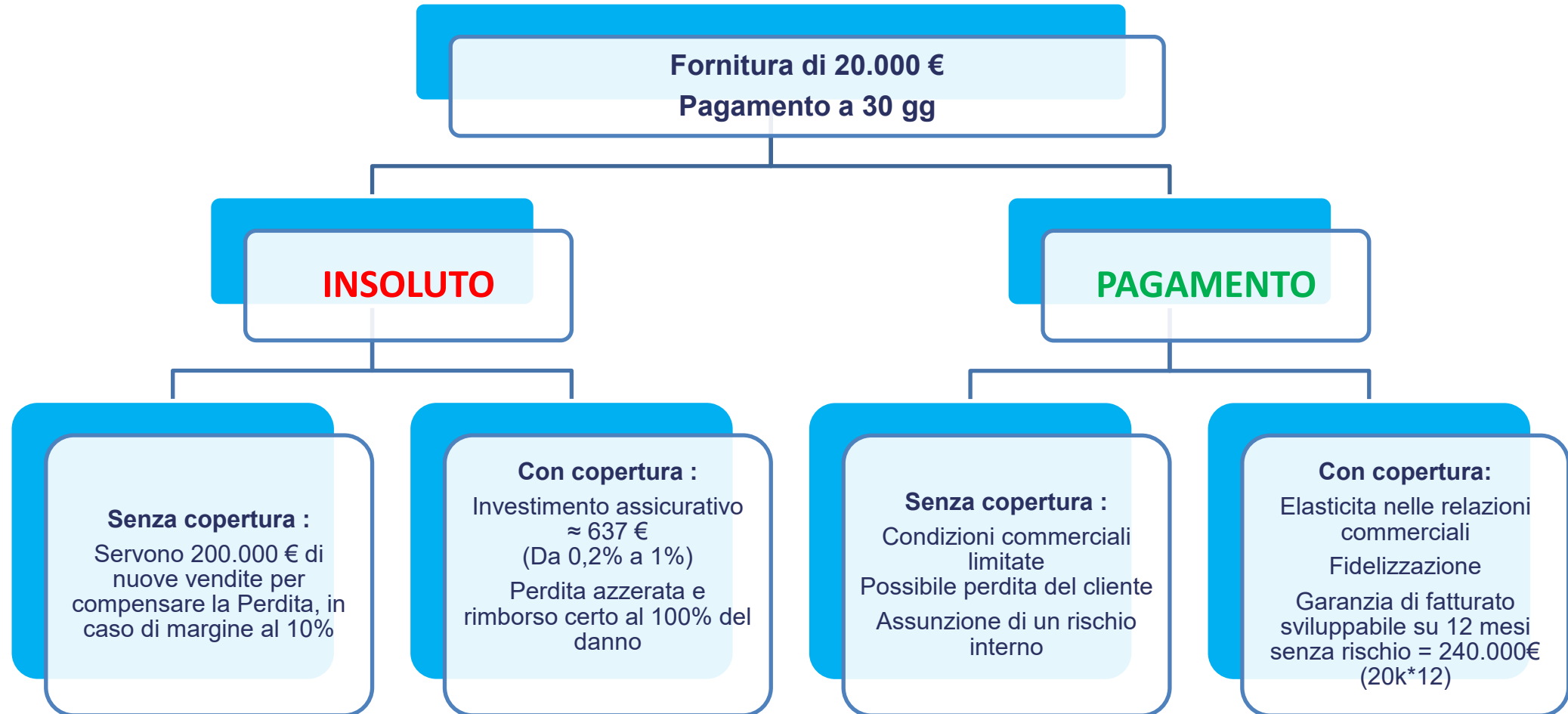
1. L'azienda sceglie in autonomia e sottopone all'assicurazione i clienti da garantire
2. L'assicurazione valuta il cliente e assegna un grado di rischio e un limite di esposizione
3. L'azienda attiva la copertura e paga il premio fisso proporzionato al rischio e all'importo desiderato sul singolo cliente
4. In caso di mancato pagamento, l'assicuratore supporta nel recupero del credito e versa un'indennità del 100%



Quanto dura ? 4 o 12 mesi a scelta del cliente

Che importo posso assicurare ? Da 3.000€ a 300.000€ per cliente (esposizione)

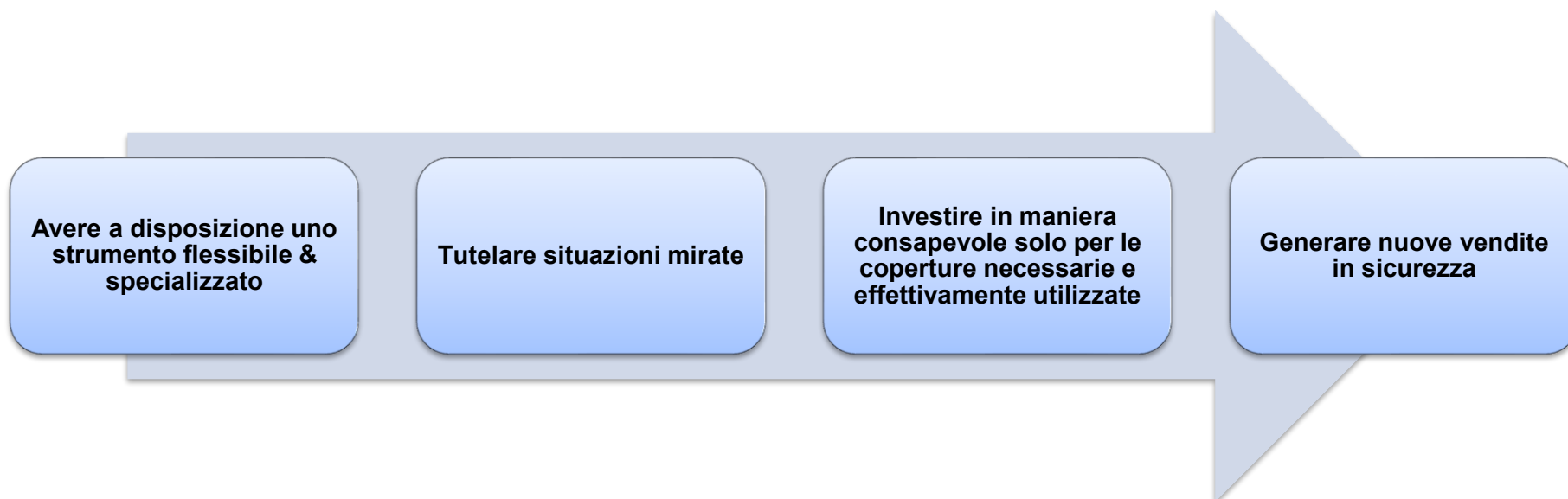
# Caso Concreto



# Il progetto per i soci DEC

- **Polizza consortile** per tutti i soci del gruppo DEC
- Ogni socio può richiedere e attivare le **single coperture** quando ha bisogno
- Sessioni formative dedicate e **accompagnamento personalizzato**

## I benefici per ognuno di voi



# Le domande più frequenti (FAQ)

---

## Quanto costa la copertura?

Il costo dipende da importo, durata e rischio. Esempio: per 20.000 € a 30 gg, ≈ 637 €. DA 0,2% A 1%

---

## Dobbiamo assicurare tutto il portafoglio?

No, ogni socio può scegliere se e quando attivare la copertura.

---

## Se il cliente è una piccola impresa o una start-up?

Con Serenitas è possibile, anche in casi normalmente esclusi dalle polizze classiche.

---

## Quanto tempo per dichiarare e ricevere l'indennizzo?

30 giorni dalla scadenza della fattura, 30 giorni per ricevere l'indennizzo sempre al 100%.

---

## E se il cliente paga solo in ritardo?

Se l'incasso arriva durante la fase di recupero, chiudiamo la pratica senza costi aggiuntivi.

---

## Funziona anche all'estero?

Sì, Serenitas copre ovunque nel mondo, anche clienti in paesi a rischio.

---

**Qual è la differenza rispetto ad altre assicurazioni del credito?** • Nessun obbligo di coprire tutto il portafoglio. • Indennizzo 100% e rapido. • Copertura accessibile a PMI e clienti piccoli.

---

**Posso attivare anche solo una copertura su un cliente?** Sì